

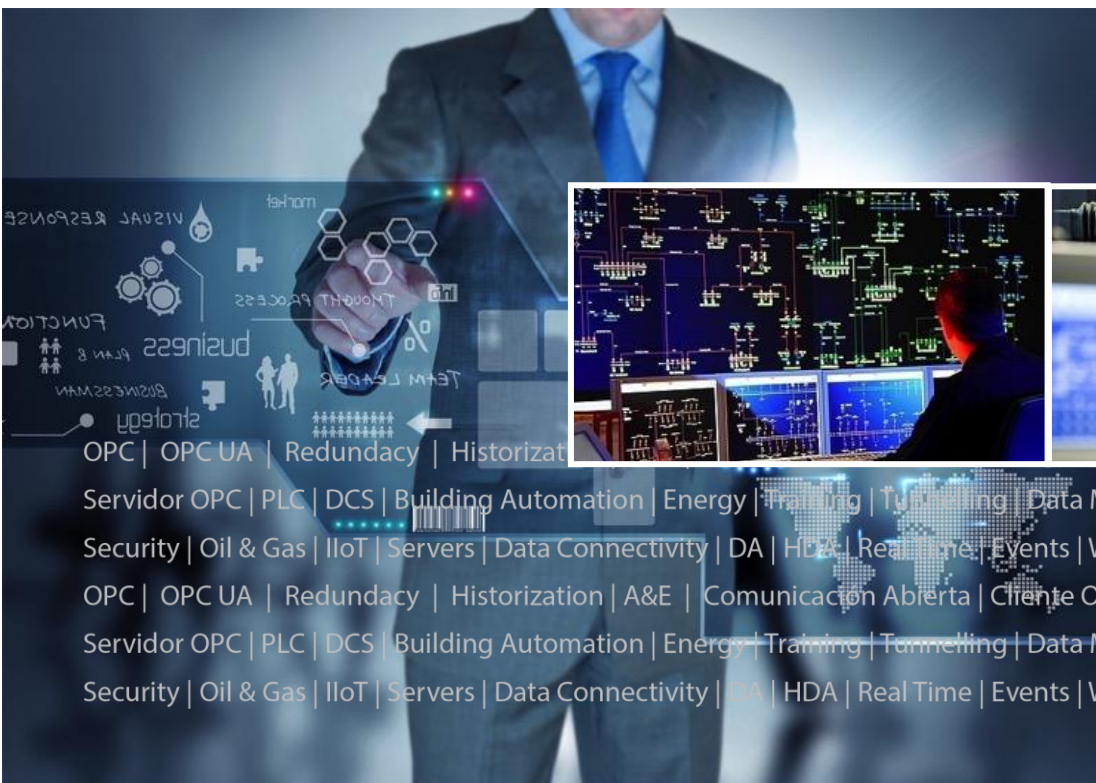


Soluciones de Software
100% Efectivas para
la Comunicación y
Visualización Industrial

Soluciones de
ciberseguridad

Comunicaciones
industriales

atvise® scada – Vester Business



OPC | OPC UA | Redundancy | Historization | Servidor OPC | PLC | DCS | Building Automation | Energy | Training | Tunneling | Data Management
Security | Oil & Gas | IIoT | Servers | Data Connectivity | DA | HDA | Real Time | Events | Webinars | Tutorials
OPC | OPC UA | Redundancy | Historization | A&E | Comunicación Abierta | Cliente OPC
Servidor OPC | PLC | DCS | Building Automation | Energy | Training | Tunneling | Data Management
Security | Oil & Gas | IIoT | Servers | Data Connectivity | DA | HDA | Real Time | Events | Webinars | Tutorials

Programa integradores atvise® scada

14/10/2020

Vester Business

Spain & Portugal: +34 93 184 55 76

France: +33 (0)4 13 68 01 06

Mexico: +52 55 46282593

Costa Rica: +506 2225 2344

info@vestersl.com

www.vesterbusiness.com/atvise



www.vesterbusiness.com

Programa de descuentos para integradores de atvise® scada

¿Quién es un Integrador de atvise®?

Un integrador es una empresa de integración que utiliza atvise® dentro de sus propuestas de proyectos en base regular, y que ejecuta sus proyectos utilizando atvise® en base regular.

¿Qué es base regular?

Se define la regularidad en 4 niveles:

- Integrador esporádico - Ejecuta 1 proyecto utilizando atvise® en un periodo de 12 meses.
- Integrador inicial - Ejecuta de 2 a 4 proyectos con atvise® en un periodo de 12 meses.
- Integrador intermedio - Ejecuta de 4 a 6 proyectos con atvise® en un periodo de 12 meses.
- Integrador avanzado - Ejecuta 6 proyectos o más proyectos con atvise® en un periodo de 12 meses.

Nivel de descuentos

Según la cantidad de proyectos ejecutados por el integrador, así será su nivel de descuento. El nivel de descuento no está específicamente atado a un valor de compra, sino al número de proyecto que ejecuta.

- Integrador esporádico - no tiene descuento.
- Integrador inicial - 5% de descuento en las licencias de atvise®, siempre que mantenga su nivel en periodos de 12 meses.
- Integrador intermedio - 10% de descuento en las licencias de atvise®, siempre que mantenga su nivel en periodos de 12 meses.
- Integrador avanzado - 15% de descuento en las licencias de atvise®, siempre que mantenga su nivel en periodos de 12 meses.

Acceso a licencias para uso interno

Si el integrador en cualquier momento desea adquirir una licencia para uso interno (siempre que no sea para un proyecto), la puede comprar con un 20% de descuento una única vez. Este descuento es aplicable en otras compras, tiene el objetivo de permitirle al integrador comprar una licencia para su propio uso, pero no para adquirir licencias para proyectos u otros fines.

Por otro lado, si no desea adquirir una licencia perpetua para este fin, pero sí disponer de una licencia sin limitaciones para desarrollar sus proyectos, se ofrece una licencia anual específica

para integradores llamada “Inhouse Developer License”. Pagando anualmente una suscripción mínima, el integrador podrá diseñar sin ningún tipo de limitación.

Cabe recordar que las licencias de atvise® scada vienen por defecto con la herramienta de ingeniería incluida: atvise® builder. Las licencias de uso interno son para facilitar al integrador el acceso a atvise® builder sin necesidad de utilizar licencias temporales o el atvise® builder propio del servidor de SCADA.

Protección de oportunidades

Vester Business prioriza la protección de los proyectos que trabaja con cada integrador. De esa forma, garantizamos que los proyectos sobre los que el integrador nos ha informado serán protegidos para que otro integrador no pueda participar con atvise® en ese mismo proyecto.

Para garantizar dicho beneficio es indispensable que el integrador brinde la información completa del proyecto como: cliente final, contacto, nombre del proyecto, ubicación y cualquier otra información de ayude a tenerlo identificado. Si algún proyecto no es informado, no se puede garantizar la protección de la oportunidad. Tampoco se puede garantizar en caso de que el cliente final sea un organismo público que lance un proceso de licitación, en el cuál se pueden presentar abiertamente otros integradores.

Contacto

Vester Business

Spain & Portugal: +34 93 184 55 76

France: +33 (0)4 13 68 01 06

Mexico: +52 55 46282593

Costa Rica: +506 2225 2344

info@vestersl.com

www.vesterbusiness.com/atvise